

PROTOKÓŁ NEGOCJACYJNY NR
Z DNIA

spisany na podstawie przeprowadzonych negocjacji w dniu, w Zwierzyńcu, pomiędzy
Roztoczańskim Parkiem Narodowym w Zwierzyńcu, w imieniu którego działa Komisja
Negocjacyjna w składzie:

1. Przewodniczący -

2. Członek -

3. Członek -

zwanym dalej „Sprzedającym”,

a posiadającym numer **REGON**,

numer **NIP** mającym siedzibę zwanym
dalej „Kupującym” reprezentowanym przez

I. ETAP – Oferta kupującego:

Oferuję kupno surowca drzewnego:

Lp.	Gatunek (grupa gatunków)	Sortyment	Jednostka miary	Ilość	Cena jednostkowa w zł. (loco las po dokonanej zrywce)
1					
2					

Ceny netto bez podatku VAT.

Termin płatności -

Zabezpieczenie płatności -

Oświadczenie Kupującego

Oświadczam, że wg stanu na dzień dzisiejszy nie posiadam należności przeterminowanych wobec RPN, innych parków narodowych i wobec jednostek organizacyjnych Lasów Państwowych.
Oświadczam, że zapoznałem się z Regulaminem sprzedaży hurtowej surowca drzewnego w RPN, w tym z częścią obejmującą sprzedaż w formie negocjacji i ustalenia Regulaminu przyjmuję bez zastrzeżeń

.....
podpis

II. ETAP – Ustalenia końcowe:

W wyniku przeprowadzonych negocjacji ustalono następujące warunki sprzedaży drewna obowiązujące w okresie od r. do r.:

Lp.	Gatunek (grupa gatunków)	Sortyment	Jednostka miary	Ilość	Cena jednostkowa w zł. (loco las po dokonanej zrywce)
1					
2					

Ceny netto bez podatku VAT

Termin płatności -

Zabezpieczeniem płatności jest -

Uwagi:

Sprzedającego:

Kupującego:

Protokół negocjacyjny sporządzono w dwóch jednobrzmiących egzemplarzach z przeznaczeniem:

- dla kupującego 1 egzemplarz.
- dla sprzedającego 1 egzemplarz

Protokół negocjacyjny stanowi podstawę do spisania umowy kupna – sprzedaży.

Ze strony Sprzedającego:

Ze strony Kupującego:

1.

1.

2.

3.