

REGULAMIN

HURTOWEJ SPRZEDAŻY SUROWCA DRZEWNEGO W ROZTOCZAŃSKIM PARKU NARODOWYM

I. POSTANOWIENIA OGÓLNE.

1. Oferta rynkowa.

Informację na temat wielkości podaży surowca drzewnego na dany rok oraz przewidywanej podaży na poszczególne kwartały lub półrocze z podaniem struktury gatunkowej i sortymentowej Roztoczański Park Narodowy umieszcza na stronie internetowej RPN, a także udostępnia każdorazowo na życzenie nabywcy.

2. Sposoby sprzedaży.

Sprzedaż hurtowa surowca drzewnego prowadzona jest w okresach kwartalnych lub półrocznych.

Dopuszcza się następujące formy sprzedaży hurtowej:

- sprzedaż w trybie przetargu nieograniczonego lub ograniczonego,
- negocjacje,
- sprzedaż z wolnej ręki.

O przyjęciu formy, z uwzględnieniem zapisów punktu II.C niniejszego Regulaminu, decyduje każdorazowo (na poszczególne kwartały lub półrocze) Dyrektor Roztoczańskiego Parku Narodowego.

3. Udostępnienie Regulaminu.

Aktualny Regulamin sprzedaży hurtowej surowca drzewnego dostępny jest na stronie internetowej RPN: <http://www.bip.roztozczanski.pn.pl/>

4. Wymagane dokumenty.

Nabywcy łącznie z ofertą przetargową (wzór oferty nabywcy stanowi załącznik nr 3 do Regulaminu) składają również następujące dokumenty:

- Zaświadczenie o wpisie do ewidencji działalności gospodarczej**,
- Poświadczenie przez sąd wpisu do rejestru handlowego w stosunku do spółek prawa handlowego**,
- Aktualne zaświadczenie o nadaniu numeru identyfikacyjnego REGON,
- Aktualne zaświadczenie o nadaniu numeru NIP
- Oświadczenie przetargowe nabywcy (załącznik nr 4 do Regulaminu)

** ww. dokumenty kontrahenci powinni przedkładać w RPN raz na 6 miesięcy z aktualną datą wystawienia lub potwierdzenia przez urzędy prowadzenia działalności. Dopuszcza się możliwość potwierdzenia aktualności przez RPN, w oparciu o informacje zawarte na stronie internetowej:

<https://aplikacja.ceidg.gov.pl/CEIDG/CEIDG.Public.UI/Search.aspx>

5. Komisja Przetargowa*/Negocjacyjna*

Skład Komisji (imię, nazwisko, przyporządkowanie funkcji) każdorazowo określa stosowne powołujące Komisję pismo Dyrektora Roztoczańskiego Parku Narodowego.

Komisja działa w składzie minimum 3 – osobowym w tym Przewodniczący Komisji. Członkowie Komisji w przypadku przyjętej przetargowej formy sprzedaży drewna, składają stosowne oświadczenia stanowiące załącznik nr 5 do niniejszego Regulaminu.

* w zależności od ogłoszonego na dany kwartał lub półrocze trybu sprzedaży.

6. Informacje dotyczące wyłączenia niektórych nabywców ze sprzedaży

Ze sprzedaży będą wykluczeni nabywcy, którzy posiadają należności przeterminowane wobec RPN, innych parków narodowych i jednostek organizacyjnych Lasów Państwowych.

II. POSTANOWIENIA SZCZEGÓŁOWE - OPIS FORM SPRZEDAŻY HURTOWEJ DREWNA.

A. Sprzedaż w formie przetargu (nieograniczonego lub ograniczonego).

1. Zawiadomienie o przetargu.

Roztoczański Park Narodowy zaprasza nabywców do udziału w przetargu poprzez zamieszczenie ogłoszenia na stronie internetowej, o której mowa w postanowieniach ogólnych pkt. 3. Dopuszcza się również wysłanie pisemnego zawiadomienia do znanych nabywców, którzy mogliby być zainteresowani zakupem oferowanego do sprzedaży surowca drzewnego.

Ogłoszenie o przetargu zamieszcza się lub przekazuje najpóźniej na 7 dni przed datą planowanego terminu złożenia ofert (wzór ogłoszenia stanowi załącznik nr 2 do Regulaminu).

Zawiadomienie o przetargu zawiera:

- nazwę i siedzibę organizującego przetarg,
- rodzaj przetargu,
- ilość oferowanego do sprzedaży surowca drzewnego (sortymenty, masy, gatunki),
- cena wyjściową surowca drzewnego*,
- sposób przygotowania oraz termin i miejsce składania ofert,
- termin, godzinę i miejsce przeprowadzenia przetargu,
- planowany okres sprzedaży (wydatku) surowca drzewnego,
- warunki płatności oraz formę zabezpieczenia kontraktu,
- wysokość wadium, termin i sposób wpłaty, okoliczność przepadku wadium**,
- kryteria oceny ofert,
- kryteria odrzucania ofert,
- zastrzeżenie o wykluczeniu z przetargu nabywców zalegających z płatnościami wobec RPN, innych parków narodowych i jednostek organizacyjnych Lasów Państwowych,
- zastrzeżenie o zamknięciu przetargu bez wyboru oferty lub odstąpieniu od przetargu bez podania przyczyn.

* dla drewna wielkowymiarowego iglastego - cenę klasy WC0-1

dla drewna Wielkowymiarowego liściastego (grup gatunków) - cenę klasy WD-1 poszczególnych grup gatunków.

Ceny pozostałych klas jakościowych i wymiarowych drewna wielkowymiarowego oblicza się na podstawie tabeli przeliczników stanowiącej załącznik nr 1 do niniejszego regulaminu. Tabela przeliczników może ulegać okresowym weryfikacjom.

** przepadek wadium na rzecz Sprzedającego następuje gdy:

- oferent odmówi podpisania umowy na warunkach określonych w ofercie,
- zawarcie umowy stało się niemożliwe z winy oferenta,
- przedstawił w ofercie dane nieprawdziwe.

2. Wysokość oraz terminy wpłaty wadium.

Przed rozpoczęciem przetargu (do dnia jego rozpoczęcia), należy wpłacić wadium w wysokości 3% wartości zakupu*** przelewem na konto wskazane w zawiadomieniu o przetargu, *** wartość zakupu określona na podstawie podanych w zawiadomieniu cen wyjściowych, tabeli przeliczników klas jakościowych i wymiarowych drewna wielkowymiarowego oraz oferowanej do kupna masy wg poszczególnych sortymentów i gatunków bądź grup gatunków.

Oferta będzie rozpatrywana do wysokości wpłaconego wadium.

3. Formy zabezpieczenia realizacji umów.

Zabezpieczenie realizacji umów (z terminami płatności innymi niż przedpłata przed odbiorem drewna) stanowią:

- a) kaucja pieniężna (wpłata przelewem na konto wskazane przez RPN), gwarancja bankowa, blokada środków finansowych na bankowej lokacie terminowej na rzecz RPN w wysokości nie mniejszej niż wartość 5-krotnego ładunku odbieranego drewna (wartość wyliczona na podstawie przyjętych i zatwierdzonych w postępowaniu przetargowym cen brutto i przyznanych mas), przy czym sukcesywny odbiór poszczególnych partii drewna, odbywać się może tylko do wysokości wniesionego zabezpieczenia, które pozostaje nieobciążone wierzytelnościami.
- b) kaucja pieniężna (wpłata przelewem na konto wskazane przez RPN) w wysokości nie mniejszej niż 50% wartości zakontraktowanego drewna (wartość wyliczona na podstawie przyjętych i zatwierdzonych w postępowaniu przetargowym cen brutto i przyznanych mas), przy czym sukcesywny odbiór poszczególnych partii drewna, odbywać się może tylko do wysokości wniesionego zabezpieczenia, które pozostaje nieobciążone wierzytelnościami.

4. Oferta nabywcy.

Oferta nabywcy powinna być sporządzona wg załącznika nr 3 do niniejszego Regulaminu i zawierać:

- gatunek (grupę gatunków)
- sortyment,
- masę,
- oferowaną cenę,
- oferowany termin płatności,****
- formę zabezpieczenia płatności,
- informacje dotyczącą wpłaty wadium.

Każdy oferent winien złożyć tylko jedną ofertę na dany sortyment. Złożenie dwóch lub więcej ofert na dany sortyment powoduje odrzucenie oferty w całości z postępowania przetargowego.

**** W przypadku nowych nabywców (tzn. takich z którymi RPN nie prowadził dotychczas sprzedaży surowca drzewnego, lub przerwa w sprzedaży jest dłuższa niż 1 rok) termin płatności oznacza wyłącznie przedpłatę przed odbiorem drewna.

5. Każde postępowanie przetargowe dotyczące sprzedaży surowca drzewnego wymaga pisemnego udokumentowania (protokół z przetargu w formie ogólnej, łącznie z załączonymi ofertami nabywców).
6. Po zakończonym przetargu RPN przesyła każdemu nabywcy, który nie został wykluczony i którego oferta nie została odrzucona, pisemną informację o wynikach przetargu z odniesieniem do złożonej oferty. Do nabywców wykluczonych z przetargu i których oferta została odrzucona przesyła się pisemną informację z uzasadnieniem wykluczenia, bądź odrzucenia oferty.
7. Z wyłonionymi w postępowaniu przetargowym nabywcami RPN spisuje umowy kupna - sprzedaży, której wzór stanowi załącznik nr 6 do niniejszego Regulaminu.

8. Kryteria oceny ofert i ich waga

Komisja Przetargowa dokonuje rozpatrzenia ofert uwzględniając następujące kryteria:

- | | |
|-------------------------------------|-------|
| - Oferowana cena | - 90% |
| - Oferowany termin płatności | - 4% |
| - Terminowość dokonywanych zapłat | - 2% |
| - Wywiązywanie się z umów | - 2% |
| - Długość dotychczasowej współpracy | - 2% |

9. Komisja przetargowa ma obowiązek zwrócić się do składającego ofertę nabywcy, o złożenie dodatkowych wyjaśnień odnośnie zgłaszanego przez niego zapotrzebowania na surowiec drzewny - o ile ilość zawarta w ofercie nie znajduje odzwierciedlenia w dotychczasowym poziomie zakupów. W razie potwierdzenia się zastrzeżeń komisji może ona zdyskwalifikować ofertę, albo za wiedzą oferenta obniżyć zapotrzebowanie dla potrzeb dalszego postępowania przetargowego.

10. W następstwie przeprowadzonych działań komisja przedstawia propozycję sprzedaży surowca drzewnego do poszczególnych oferentów i zawiera ją w protokole z postępowania przetargowego.

B. Sprzedaż w formie negocjacji.

1. Informacje o planowanej sprzedaży surowca drzewnego w formie negocjacji na dany kwartał lub półrocze, RPN zamieszcza na stronie internetowej. Ponadto dopuszcza się wysyłanie zaproszeń do udziału w negocjacjach do kontrahentów, którzy mogliby być zainteresowani zakupem oferowanego surowca drzewnego. Ogłoszenie o negocjacjach zamieszcza się lub przekazuje najpóźniej na 7 dni przed datą planowanego terminu negocjacji.

2. Ogłoszenie o prowadzonym postępowaniu zawiera:

- Nazwę i siedzibę organizującego negocjacje.
- Termin, godziny i miejsce prowadzenia negocjacji (w tym czas trwania I etapu).
- Ilość oferowanego do sprzedaży surowca drzewnego (sortymenty, masy, gatunki).
- Ceny wyjściowe surowca drzewnego.
- Planowany okres sprzedaży (wydatku) surowca drzewnego.
- Informację dotyczącą możliwości zapoznania się z Regulamin sprzedaży hurtowej surowca drzewnego w RPN, w tym częścią obejmującą sprzedaż w formie negocjacji.

3. Przy organizowaniu sprzedaży w formie negocjacji wadium nie jest wymagane.

4. Formy zabezpieczania realizacji umów (jak w pkt. 3 formy przetargowej sprzedaży).

5. Termin płatności ustalany jest drogą negocjacji w powiązaniu z ceną i innymi warunkami umowy. W przypadku nowych nabywców (tzn. takich z którymi RPN nie prowadził dotychczas sprzedaży surowca drzewnego, lub przerwa w sprzedaży jest dłuższa niż 1 rok) termin płatności oznacza wyłącznie przedpłatę przed odbiorem drewna.

6. Negocjacje prowadzone są dwuetapowo:

- W pierwszym etapie wszyscy przybyli na negocjacje nabywcy składają własne propozycje cen, mas i warunków zakupu surowca drzewnego. Fakt ten odnotowywany jest w I części protokołu negocjacyjnego.

- W drugim etapie (odbywa się zawsze w tym samym dniu co pierwszy, po czasie niezbędnym dla członków Komisji na przeanalizowanie złożonych propozycji), prowadzone są przedmiotowe – ustne negocjacje cen, mas i warunków sprzedaży surowca drzewnego oferowanego do zakupu przez odbiorcę w I etapie postępowania. Końcowe ustalenia negocjacji zapisywane są w II części protokołu negocjacyjnego.
7. Wynikiem przeprowadzonych negocjacji jest protokół negocjacyjny z obydwu etapów (załącznik nr 7 do Regulaminu) podpisany przez komisję oraz kupującego.
 8. W przypadku pozytywnego wyniku przeprowadzonych negocjacji RPN spisuje z nabywcą umowę kupna – sprzedaży
 9. Negocjacje prowadzone są z każdym zgłaszającym się odbiorcą spełniającym warunki określone w punkcie I. 6 niniejszego Regulaminu.
 10. Roztoczański Park Narodowy zastrzega sobie prawo unieważnienia negocjacji bez podania przyczyn.

C. Sprzedaż z wolnej ręki.

1. Sprzedaż z wolnej ręki prowadzona jest poza okresem organizowanych przetargów i negocjacji w sytuacji, w której zorganizowane uprzednio postępowania przetargowe lub negocjacyjne nie doprowadziły do sprzedaży planowanej masy lub dany kontrahent wycofał się z realizacji zawartej umowy, a także w sytuacjach nieprzewidzianych, w których dla dobra realizacji zadań RPN jawi się konieczność dodatkowej sprzedaży surowca drzewnego.
2. Sprzedaż z wolnej ręki prowadzona jest z każdym zgłaszającym się odbiorcą spełniającym warunki określone w punkcie I. 6 niniejszego Regulaminu.
3. Formy zabezpieczania realizacji umów stosuje się takie, jak w pkt. 3 formy przetargowej sprzedaży.
4. Termin płatności ustalany jest drogą rokowań w powiązaniu z ceną i innymi warunkami umowy. W przypadku nowych nabywców (tzn. takich z którymi RPN nie prowadził dotychczas sprzedaży surowca drzewnego, lub przerwa w sprzedaży jest dłuższa niż 1 rok), termin płatności oznacza wyłącznie przedpłatę przed odbiorem drewna.
5. Ustalone w wyniku rokowań warunki sprzedaży są utrwalane protokolarnie. Na podstawie sporządzonego protokołu rokowań (załącznik nr 8 do Regulaminu), pomiędzy sprzedającym a kupującym spisywana jest umowa kupna - sprzedaży.

Załączniki:

1. Tabela przeliczników,
2. Wzór ogłoszenia o przetargu,
3. Wzór oferty nabywcy
4. Oświadczenie nabywcy uczestniczącego w przetargu,
5. Oświadczenie członka Komisji Przetargowej i Dyrektora RPN,
6. Wzór umowy kupna – sprzedaży,
7. Wzór protokołu negocjacyjnego,
8. Wzór protokołu rokowań – sprzedaży z wolnej ręki.